



Attraktive Führungsaufgabe im Firmenkundengeschäft

Unser Auftraggeber ist eine mittelgroße Sparkasse im nördlichen Niedersachsen, deren Geschäftsgebiet zwischen Bremen und Hamburg liegt. Das Haus ist seit vielen Jahren ein leistungsstarker und verlässlicher Finanzpartner der regionalen Wirtschaft und mittelständischen Unternehmen in der Region. Für einen großen Teilmarkt des Geschäftsgebiets sucht unser Auftraggeber eine kompetente Führungspersönlichkeit als

Leiter (w/m/d) Firmen- & Gewerbekunden-Zentrum

Ihre Aufgaben

- > Führung, Steuerung und vertriebliche Weiterentwicklung des Teams (der Firmen- und Gewerbekundenberater/-innen sowie Freiberuflerbetreuer/-innen), z. B. durch Coaching
- > Wahrnehmen der umfangreichen Ergebnis- und Ertragsverantwortung für das Firmen- und Gewerbekunden-Center
- > Weiterentwicklung der ganzheitlichen, bedarfsorientierten Beratung bzw. Betreuung der Unternehmens-, Firmen- und Gewerbekunden sowie Freiberufler in der Region
- > Intensivierung und Akquisition von Kundenbeziehungen in der gewerblichen Wirtschaft sowie Betreuung ausgewählter großer bzw. komplexer Engagements, einschließlich der Beschlussvorbereitung und Votierung
- > Vernetzung und Kontaktpflege in der regionalen Wirtschaft und mit wichtigen Multiplikatoren sowie Repräsentation der Sparkasse in der Öffentlichkeit

Was können Sie erwarten?

- > eine exponierte vertriebliche Führungsaufgabe mit umfangreicher Verantwortung und vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten in einer marktorientierten Sparkasse
- > ein attraktives und umfangreiches Kundenportfolio mit attraktiven Adressen sowie einem guten weiteren Entwicklung- und Geschäftspotenzial

Ihr Profil

- > auf der Basis einer Bankausbildung, die durch eine weitergehende theoretische Qualifikation ergänzt wird, verfügen Sie über qualifizierte Erfahrungen im gewerblichen Geschäft
- > mit umfassenden Fach- und Produktkenntnissen im Bereich der Strukturierung auch großer und komplexer Finanzierungen sind Sie ein souveränes Gegenüber der anspruchsvollen Gesprächs- und Verhandlungspartner
- > mit Ihrem ambitionierten Leistungsanspruch, Engagement sowie persönlicher Vertriebsstärke verkörpern Sie eine Vorbildfunktion für Ihr Team
- > im Kundenkontakt überzeugen Sie auch ggü. exponierten Gesprächspartnern sowie in schwierigen Verhandlungen mit einem souveränen und kundenorientierten Auftreten
- > Sie verstehen es Ihr Team im Hinblick auf anspruchsvolle Ziele zu motivieren und vertrieblich wie fachlich zu entwickeln, idealerweise haben Sie dies bereits in einer Leitungsaufgabe bewiesen

- > ausgezeichnete Zukunftsperspektiven in einem erfolgreichen Unternehmen mit attraktiven Weiterbildungsangeboten und Chancen zur persönlichen Entwicklung
- > eine Vergütung, die der Bedeutung der Stelle gerecht wird, einschließlich einer attraktiven erfolgsorientierten Komponente und entsprechender Zusatzleistungen

Jetzt bewerben

Klingt dies für Sie nach einer reizvollen Herausforderung? Dann bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Unterlagen (einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem möglichen Eintrittstermin) in unserem [Online-Portal](#) oder per E-Mail (jobs@hsp-consulting.de). Zur telefonischen Vorabklärung Ihrer Fragen stehen Ihnen Herr Dr. Dieter Hasselmann (Tel. 040-369 853 30) oder Frau Gabriele Will (Tel. 040-369 853 60) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit und Diskretion dürfen Sie voraussetzen.