



Schlüsselverantwortung für das Kreditgeschäft einer erfolgreichen Sparkasse

Unser Auftraggeber ist die Kreissparkasse Herzogtum Lauenburg, die mit ihrem Geschäftsgebiet an die Metropolregion Hamburg grenzt. Das Haus ist seit vielen Jahren ein leistungsstarker, verlässlicher Finanzierungspartner seiner privaten und gewerblichen Kunden. Eine leistungsfähige und effiziente Kreditmarktfolge ist hierfür von zentraler Bedeutung. Die kreditfachliche Weiterentwicklung der genutzten Systeme sowie das Umsetzen aufsichtsrechtlicher Anforderungen in gleichzeitig rechtssicheren wie effizienten Prozessen sind hierbei Kernaufgaben. Im Zuge einer Nachfolgeregelung sucht unser Auftraggeber eine fachkompetente Persönlichkeit mit ausgeprägter Führungs- und Prozesskompetenz.

Abteilungsleiter (w/m/d) Kreditsekretariat

Ihre Aufgaben

- > direkt dem Bereichsleiter Marktfolge unterstellt, liegt die Kernverantwortung der Position auf der kreditfachlichen und aufsichtsrechtlichen Qualitätssicherung sowie Weiterentwicklung der Systeme und Prozesse im Kreditgeschäft
- > mit ausgeprägter Fachkompetenz verstehen Sie es, inhaltliche Anforderungen gleichermaßen rechtssicher wie auch praxistauglich umzusetzen und damit effektive Kreditprozesse sicherzustellen sowie Ihr Team anzuleiten und weiterzuentwickeln
- > in der Funktion sind Sie Ansprechpartner in kreditfachlichen Grundsatzfragen, auch z. B. im Rahmen von Prüfungen und Prozessoptimierungen
- > nicht zuletzt führen und entwickeln Sie das Team Ihrer Mitarbeitenden fachlich wie persönlich und stellen damit die Leistungsfähigkeit Ihrer Einheit sicher

Ihr Profil

- > auf der Basis einer Ausbildung als Bankkauffrau bzw. -mann sowie einer weitergehenden theoretischen Qualifikation verfügen Sie über fundierte kredit- und aufsichtsrechtliche Fachkenntnisse sowie Erfahrungen
- > ergänzt wird Ihre Qualifikation idealerweise durch Erfahrungen mit der IT-Umgebung der S-Finanzgruppe sowie in der Prozessgestaltung bzw. -optimierung und im Projektmanagement
- > persönlich zeichnen Sie sich durch hohe Einsatzbereitschaft, Tatkraft, Gestaltungsinitiative sowie Ergebnisorientierung aus und verstehen sich auch als Dienstleister der Vertriebsbereiche
- > als starke Führungskraft sind Sie in der Lage, ein Team sicher zu führen und in der internen Zusammenarbeit Ihre Positionen souverän zu vertreten

Jetzt bewerben

Sie haben bereits Erfahrung in einer vergleichbaren Aufgabe oder möchten aus der zweiten Reihe heraustreten und mehr Verantwortung in einer zukunftsweisenden Aufgabe übernehmen? Dann bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Unterlagen (einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und dem möglichen Eintrittstermin) in unserem [Online-Portal](#) oder per E-Mail [\[jobs@hsp-consulting.de\]](mailto:jobs@hsp-consulting.de). Zur telefonischen Vorabklärung Ihrer Fragen stehen Ihnen Herr Dr. Dieter Hasselmann (Tel. 040-369 853 30) oder Frau Gabriele Will (Tel. 040-369 853 60) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit und Diskretion dürfen Sie voraussetzen.