



Unternehmerische Gesamtverantwortung für erfolgreiche Sparkasse

Unser Auftraggeber, die Sparkasse Westholstein, ist eine wirtschaftlich erfolgreiche Sparkasse mit einer Bilanzsumme von knapp 4 Mrd. EUR sowie ca. 600 Mitarbeitenden im süd-westlichen Schleswig-Holstein. Als Marktführer in ihrem Geschäftsgebiet ist die Sparkasse ein starker Partner der privaten und gewerblichen Kunden in der Region, begleitet ihre Kunden jedoch auch bei Investitionen in der Metropolregion Hamburg. In den letzten Jahren hat der Vorstand das Haus konsequent unternehmerisch weiterentwickelt und dabei auch die Chancen zur Digitalisierung genutzt. Im Zuge einer altersbedingten Nachfolgeregelung suchen wir für unseren Mandanten eine erfahrene und überzeugende Unternehmerpersönlichkeit, die diesen Kurs erfolgreich fortsetzt und das Haus in die Zukunft führt als

Vorstandsvorsitzender (w/m/d)

Ihre Aufgabe. Als Vorstandsvorsitzende/r ist es Ihre Aufgabe, die Sparkasse mit Ihrem Vorstandskollegen strategisch für die Zukunft auszurichten und auch künftig eine erfolgreiche Geschäftsentwicklung sicherzustellen. Hierzu legen Sie in kollegialer Abstimmung die Leitlinien der Geschäftspolitik fest und entwickeln strategische Impulse und Ansätze zur zukunftsgerichteten Weiterentwicklung der Sparkasse.

Als Marktvorstand (nach MaRisk) tragen Sie die Ressortverantwortung für sämtliche Marktbereiche der Sparkasse sowie für das Vertriebsmanagement und den Vorstandsstab. Dabei sind Sie Gesicht der Sparkasse nach außen und vertreten als erster Repräsentant das Institut in den Gremien der Sparkassen-Finanzgruppe sowie bei zahlreichen Anlässen in Wirtschaft und Gesellschaft.

Als echte Führungspersönlichkeit sind Sie dabei eine Integrationsfigur. In Zeiten des Wandels geben Sie den Mitarbeitenden der Sparkasse Orientierung und beteiligen sie bei den notwendigen Veränderungsprozessen.

Ihre Qualifikation. Ihre unternehmerische Handlungsstärke haben Sie im Rahmen einer Vorstandsaufgabe in einer Sparkasse oder einem regionalen Kreditinstitut bereits unter Beweis gestellt. Dabei verkörpern Sie die Rolle als unternehmerischer Motor, der die Entwicklung engagiert vorantreibt sowie Chancen in allen ergebnisrelevanten Bereichen identifiziert und nutzt. Ihr Herz schlägt besonders auch für den Vertrieb und wo dies sinnvoll ist, ist Ihr Platz direkt beim Kunden.

In fachlicher Hinsicht verfügen Sie über umfangreiche Kenntnisse und Erfahrungen im Kreditgeschäft sowie im Bereich der Bank- sowie Risikosteuerung und sind auch in den regulatorischen Anforderungen zu Hause. Das Erfüllen der Voraussetzungen nach § 25c KWG sowie eine adäquate theoretische Qualifikation sehen wir als selbstverständlich an.

Persönlich zeichnen Sie sich durch eine natürliche Führungsstärke sowie Gestaltungswillen und Umsetzungskraft aus. Dabei stehen Sie für untadelige Integrität, eine gute Unternehmenskultur sowie eine kollegiale Zusammenarbeit.

Jetzt bewerben

Ihre Bewerbung. Wenn diese unternehmerische Aufgabe Sie reizt und Sie über die entsprechenden Voraussetzungen verfügen, dann bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Unterlagen entweder per E-Mail jobs@hsp-consulting.de oder direkt in unserem **Online-Portal**. Für Vorabinformationen stehen Ihnen Herr Dr. Dieter Hasselmann (Tel. 040 369853-30) sowie Frau Gabriele Will (Tel. 040 369853-60) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit im Umgang mit Ihrer Bewerbung und die konsequente Beachtung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.