



Attraktive Führungsaufgabe im Firmenkundengeschäft

Unser Auftraggeber ist eine mittelgroße Sparkasse in Schleswig-Holstein, deren Geschäftsgebiet an die Metropolregion Hamburg grenzt. Das Haus ist seit vielen Jahren ein leistungsstarker und verlässlicher Finanzpartner der regionalen Wirtschaft und mittelständischen Unternehmer in der Region. Für den nördlichen Bereich des Geschäftsgebiets sucht unser Auftraggeber im Zuge einer Nachfolgeregelung einen Regionalleiter (w/m/d) Firmenkunden.

Regionalleiter (w/m/d) Firmenkunden

Ihre Aufgaben

- > Führung, Steuerung und vertriebliche Weiterentwicklung des ca. 20-köpfigen Teams (Firmen- und Gewerbekundenberater/-innen, Freiberuflerbetreuer/-innen sowie Assistenzen), z. B. auch im Rahmen von Coachings
- > Wahrnehmen der Ergebnis- und Ertragsverantwortung für das Firmenkundengeschäft in der verantworteten Region
- > Weiterentwicklung der ganzheitlichen, bedarfsorientierten Beratung bzw. Betreuung der Firmen- und Gewerbekunden sowie Freiberufler in der Region
- > Intensivierung und Akquisition von Kundenbeziehungen in der gewerblichen Wirtschaft sowie Betreuung ausgewählter wichtiger oder komplexer Engagements
- > Vernetzung und Kontaktpflege in der regionalen Wirtschaft und mit wichtigen Multiplikatoren sowie Repräsentation der Sparkasse in der Öffentlichkeit
- > Mitwirkung an strategischen und besonders erfolgsrelevanten Projekten der Sparkasse

Was können Sie erwarten?

- > exponierte vertriebliche Führungsaufgabe mit umfangreicher Verantwortung und vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten in einer marktorientierten Sparkasse
- > sicherer Arbeitsplatz bei einem erfolgreichen Unternehmen mit einem attraktiven Weiterbildungsangebot und Chancen zur persönlichen Entwicklung

Ihr Profil

- > Basis Ihrer Erfahrungen bilden eine Bankausbildung, die durch eine weitergehende theoretische Qualifikation ergänzt wird, sowie mehrjährige Führungserfahrung, idealerweise im gewerblichen Kundengeschäft
- > qualifizierte Erfahrung im gewerblichen Kreditgeschäft, auch mit größeren und komplexen Engagements, sowie in der Beratung und Betreuung von Firmenkunden, einschließlich qualifizierter Kenntnisse der einschlägigen Produkte
- > ein besonderer Leistungsanspruch sowie das Verkörpern einer Vorbildwirkung in Bezug auf Engagement, Erfolgswillen, Kundenkontakt und Vertriebsstärke kennzeichnen Ihr Leitungshandeln
- > ein überzeugendes Auftreten, das Akzeptanz als Führungskraft sowie als Repräsentant der Sparkasse auch bei gestandenen Persönlichkeiten sichert

- > eine Vergütung, die der Bedeutung der Stelle gerecht wird, einschließlich einer attraktiven erfolgsorientierten Komponente und entsprechender Zusatzleistungen
- > variable Arbeitszeitregelungen und Notfallbetreuung von Kindern über einen externen Anbieter

Jetzt bewerben

Klingt dies für Sie nach einer reizvollen Herausforderung? Dann bewerben Sie sich mit aussagekräftigen Unterlagen (einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem möglichen Eintrittstermin) in unserem [Online-Portal](#) oder per E-Mail (jobs@hsp-consulting.de). Zur telefonischen Vorabklärung Ihrer Fragen stehen Ihnen Herr Dr. Hasselmann (Tel. 040-369 853 30) oder Frau Gabriele Will (Tel. 040-369 853 60) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit und Diskretion dürfen Sie voraussetzen.