



Sie sind offen für eine neue Aufgabe in der Betreuung vermögender Privatkunden und haben Freude am Vertrieb? Dann könnte dies etwas für Sie sein!

Unser Auftraggeber ist ein führendes regionales Bankinstitut im östlichen Schleswig-Holstein. Präsenz vor Ort, persönliche Nähe und gelebte Regionalität sind ebenso wichtige Eckpfeiler der Geschäftspolitik wie eine professionelle Vermögensbetreuung und kompetente Anlageberatung. Für dieses wachsende Geschäftsfeld sucht unser Mandant für die Vermögenscentren der verschiedenen Standorte Sie als

Individualkundenbetreuer (w/m/d)

Ihre Aufgaben

- > mit Fachkompetenz und Begeisterung für die Betreuung Ihrer Kunden sind Sie erster Ansprechpartner in Fragen der Vermögensanlage sowie allen sonstigen Finanzthemen
- > im Rahmen einer ganzheitlichen Beratung nach dem Sparkassen-Finanzkonzept oder zu speziellen Anliegen entwickeln Sie für Ihre Kunden bedarfsgerechte Lösungen und Produktempfehlungen, bei Bedarf unter Einbindung von Spezialisten der Sparkasse
- > durch eine überzeugende, systematische Betreuung Ihrer Kunden erschließen Sie Wachstums- und Beratungspotenziale und bauen Ihr Kundenportfolio, z. B. durch Empfehlungen, kontinuierlich weiter aus

Ihr Profil

- > eine abgeschlossene Bankausbildung sowie eine vertiefende Qualifikation (z. B. Fachwirt) bilden die Basis Ihrer Erfahrung
- > vor allem verfügen Sie über eine fundierte Berufspraxis in der Beratung vermögender Kunden, die durch nachweisliche Vertriebsserfolge unterstrichen wird
- > Ihre Kunden überzeugen Sie ebenso mit fachlicher Kompetenz wie mit einem professionellen, souveränen Auftreten und sicherem Agieren im Kundenkontakt
- > ausgeprägte Kundenorientierung, Qualität in der Beratung sowie persönliche Vertriebsstärke sind für Sie keine Gegensätze und selbstverständlicher Teil Ihrer Arbeit wie auch das kollegiale Zusammenspiel im Team Ihrer Kollegen

Jetzt bewerben

Das klingt nach einer Aufgabe, die zu Ihnen passt? Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung (mit Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin) entweder in unserem [Online-Portal](#) oder per Mail (jobs@hsp-consulting.de). Zur telefonischen Vorabklärung weiterer Details steht Ihnen Frau Gabriele Will (Tel. 040-369 853 60) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit und Diskretion dürfen Sie voraussetzen.