



Attraktive Führungsaufgabe in erfolgreicher Sparkasse in Norddeutschland

Leiter/in Immobilien

Das Unternehmen. Unser Auftraggeber ist eine erfolgreiche Sparkasse in Norddeutschland, die in ihrem Geschäftsgebiet als Marktführer mit einer umfassenden Leistungspalette im Kredit- wie im Anlagebereich ihren Kunden ein attraktiver Partner ist. Dabei spielt das Immobiliengeschäft als strategisches Geschäftsfeld eine wichtige Rolle. Um die Leistungsfähigkeit und Kundennähe in diesem Bereich weiter zu stärken, soll das Immobiliengeschäft künftig als eigenständiger Bereich agieren. Für die Leitung des Bereichs Immobilien sowie die Begleitung und Umsetzung dieser Neuaufstellung suchen wir eine dynamische, unternehmerisch handelnde Führungspersönlichkeit.

Ihre Aufgabe. In dieser exponierten Leitungsaufgabe tragen Sie Verantwortung für die erfolgreiche Etablierung und Steuerung des Bereichs als profitables Kompetenzzentrum rund um die private und gewerbliche Immobilie. Zusammen mit Ihrem Team der Baufinanzierungsberater und Immobilienmakler sind Sie bevorzugter Partner bei der Einwerbung von attraktiven Objekten, der Ermittlung des Marktpreises, der professionellen Vermarktung bis hin zur Abwicklung des Kaufvertrages sowie der Konzeption und Umsetzung von Finanzierungslösungen. Als Motor der vertrieblichen Entwicklung des Immobiliengeschäftes identifizieren Sie Marktchancen und bauen Kontakte zu externen Partnern auf.

Ihre Qualifikation. Neben einer abgeschlossenen Ausbildung und idealerweise einem Studium zum Immobilien- oder Sparkassenbetriebswirt bzw. einem vergleichbaren Abschluss verfügen Sie über mehrjährige qualifizierte Erfahrungen in der Immobilienvermarktung und -finanzierung. Sie beherrschen die gesamte Bandbreite des Immobiliengeschäftes und können sich auf qualifizierte Praxiserfahrungen in einer ähnlichen Aufgabe in einer Sparkasse oder Bank stützen. Persönlich zeichnen Sie sich durch Akquisitionstärke gepaart mit fachlicher Beratungskompetenz sowie eine hohe Selbstmotivation und Dynamik aus. Die Fähigkeit, Ihr Team vertrieblich zu motivieren und zu entwickeln, rundet Ihr Profil als führungsstarke Persönlichkeit ab.

Ihre Bewerbung. Wenn Sie sich von dieser unternehmerischen Leitungsaufgabe angesprochen fühlen, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer DSZ9807 mit einem Hinweis zu Ihren Gehaltsvorstellungen und Ihrer Verfügbarkeit. Für Vorabinformationen stehen Ihnen Frau Gabriele Will (Tel. 040 369853-60) bzw. Herr Dr. Dieter Hasselmann (Tel. 040 369853-30) gern zur Verfügung. Absolute Vertraulichkeit und die konsequente Beachtung von Sperrvermerken sind für uns dabei selbstverständlich.

hsp consulting Dr. Hasselmann GmbH
Am Sandtorkai 56 | 20457 Hamburg | jobs@hsp-consulting.de
www.hsp-consulting.de

 hsp consulting