



Attraktive Vertriebsführungsaufgabe in genossenschaftlicher Bank im Norden

Marktbereichsleiter/in

Das Unternehmen. Unser Auftraggeber ist eine sehr erfolgreiche genossenschaftliche Regionalbank mit einem auf das Privatkundengeschäft ausgerichteten Geschäftsmodell. Das Haus verfügt mit seiner modernen Vertriebsstruktur über eine hervorragende Wettbewerbsposition im Retailmarkt und baut seine Marktanteile kontinuierlich aus. Für die Leitung eines regionalen Marktbereichs suchen wir eine vertriebs- und führungsstarke Leitungspersönlichkeit.

Ihre Aufgabe. Direkt dem Bereichsleiter Vertrieb unterstellt, tragen Sie die Ergebnis- und Personalverantwortung für Ihren Marktbereich. Mit unternehmerischem Verständnis steuern Sie die Teams der von Ihnen geführten Standorte zielgerichtet im Rahmen der vertrieblichen und strategischen Ziele der Bank. So erschließen Sie weitere Marktpotenziale und positionieren die Bank erfolgreich im regionalen Wettbewerb. Als Coach fördern Sie die Entwicklung Ihrer Mitarbeiter/innen zum Erreichen anspruchsvoller vertrieblicher Leistungen und leben Ihre Vorbildrolle, indem Sie sich selbst im begrenzten Umfang persönlich im Vertrieb engagieren. Darüber hinaus vertreten Sie im Rahmen repräsentativer Aufgaben die Bank vor Ort.

Ihre Qualifikation. Für die Wahrnehmung dieser anspruchsvollen Aufgabe qualifiziert Sie eine fundierte Ausbildung sowie mehrjährige erfolgreiche Tätigkeit im Privatkundenvertrieb einer Bank oder Sparkasse. Ihre Vertriebsstärke und Führungsqualitäten konnten Sie bereits erfolgreich unter Beweis stellen. Als konsequente, führungsstarke Leitungspersönlichkeit legen Sie Wert auf die vertriebsorientierte Ausrichtung Ihres Verantwortungsbereichs. Dabei zeichnen Sie sich neben der Fähigkeit, Mitarbeiter/innen ergebnisorientiert zu führen und zu motivieren, durch ein sicheres Auftreten sowie eine strukturierte, zielgerichtete Arbeitsweise aus.

Ihre Bewerbung. Wenn Sie Teil der erfolgreichen Entwicklung im Hause unseres Auftraggebers werden möchten, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Verfügbarkeit unter Angabe der Kennziffer mbl9604 zu. Für Vorabinformationen stehen Ihnen Frau Gabriele Will (Tel. 040 369853-60) bzw. Herr Dr. Dieter Hasselmann (Tel. 040 369853-30) gern zur Verfügung. Absolute Diskretion sowie die Beachtung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

hsp consulting Dr. Hasselmann GmbH
Am Sandtorkai 56 20457 Hamburg info@hsp-consulting.de
www.hsp-consulting.de

 **hsp consulting**