



## Gefragt ist Ihre Markt- und Vertriebskompetenz

Unser Auftraggeber ist eine dynamische, erfolgreiche Genossenschaftsbank im norddeutschen Raum. Mit einer bedarfs- und kundenorientierten Beratung sowie marktgerechten Vertriebsstrukturen nutzt das Institut konsequent die Chancen des Marktes und erreicht eine starke Wettbewerbsposition, die ein kontinuierliches Wachstum sicherstellt. Nach einer Anpassung der Vertriebsstrukturen sucht unser Auftraggeber für die Regionen Lübeck und Schwerin einen Regionalleiter (m/w), der gemeinsam mit seinem Team weitere Marktpotenziale erschließt und die Bank im regionalen Wettbewerbs erfolgreich positioniert.

## Regionalleiter (m/w)

### Ihre Aufgabe

- > vertriebs- und ergebnisorientierte Steuerung der Marktaktivitäten sowie des Vertriebs Erfolges der Region
- > stetiger Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen sowie professionelle Neukundengewinnung mit dem Ziel, eine optimale Marktausschöpfung zu erreichen
- > ganzheitliche Kundenberatung und -betreuung, insbesondere rund um das Thema Immobilienfinanzierung
- > Sicherstellen eines kundenorientierten, professionellen Services sowie einer bedarfsgerechten Kundenberatung
- > vertriebsorientierte Führung und Coaching der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- > Vertreten der Bank in der lokalen Öffentlichkeit und Aufbau sowie Pflege von Kontakten vor Ort

### Ihre Qualifikation

- > abgeschlossene Bankausbildung mit einer weitergehenden theoretischen Qualifikation
- > qualifizierte Kenntnisse und Erfahrungen in der Baufinanzierungsberatung sowie in der ganzheitlichen Beratung von Privatkunden
- > mehrjährige erfolgreiche Berufspraxis im Vertrieb einer Bank oder Sparkasse
- > (erste) Erfahrungen in der Führung von Mitarbeitern (z.B. in einer Stellvertreterfunktion) bzw. Führungspotenzial
- > persönliche Vertriebsstärke und -initiative sowie das Vermögen ein Team zu motivieren und zum Erfolg zu führen
- > souveränes, verbindliches Auftreten sowie Kontaktstärke und unternehmerische Gestaltungskraft

### Ihre Bewerbung

Wenn Sie die genannten Anforderungen erfüllen, dann machen Sie den nächsten Schritt. Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (bevorzugt per E-Mail) mit Hinweisen zu Ihren Gehaltsvorstellungen sowie Ihrer Verfügbarkeit unter der Kennziffer RL7835. Für Vorabinformationen steht Ihnen Frau Gabriele Will (Tel. 040 320473-601) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit im Umgang mit Ihrer Bewerbung und die konsequente Beachtung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.