



Exponierte Führungsausgabe im Privatkundenvertrieb

Vertriebsdirektor/in Filialgeschäft

Das Unternehmen. Unser Auftraggeber ist eine Sparkasse mit einer Bilanzsumme von ca. 5,5 Mrd. € und zählt zu den größten Sparkassen in Norddeutschland. Nachdem in den letzten Jahren ein Fusionsprozess sowie die anschließende Restrukturierung erfolgreich bewältigt wurden, sind die Voraussetzungen für ein Gestalten der Zukunft geschaffen. Dabei spielt nicht zuletzt das Privatkundengeschäft eine zentrale Rolle, der mit einer klaren Marktausrichtung und der zielgerichteten Weiterentwicklung der Vertriebsaktivitäten Rechnung getragen wird. Für die Leitung eines der beiden regionalen Teilmärkte des Filialgeschäftes suchen wir im Zuge einer Nachfolgebesezung eine vertriebsorientierte Führungspersönlichkeit.

Ihre Aufgabe. Als Mitglied der zweiten Führungsebene tragen Sie in dieser Funktion die Verantwortung für die ziel- und ergebnisorientierte Führung des Vertriebes im Filialkundensegment. Ihr Anspruch ist dabei der Ausbau und die Weiterentwicklung der Marktposition der Sparkasse in diesem Segment. Durch die zielgerichtete Führung und Entwicklung der sechs Ihnen unterstellten Vertriebsleiter/innen sowie der ca. 150 Mitarbeiter/innen Ihres Bereichs gelingt es Ihnen, die bestehenden Kundenbeziehungen auszubauen und vorhandene Marktpotenziale zu heben. In der Wahrnehmung repräsentativer Aufgaben vertreten Sie zudem die Sparkasse überzeugend nach außen bzw. in der Region.

Ihre Qualifikation. Für die erfolgreiche Wahrnehmung der Aufgabe sollten Sie über eine bankspezifische Ausbildung, eine ergänzende theoretische Qualifikation sowie profunde Markterfahrungen im Privatkundengeschäft verfügen. Vor allem jedoch qualifiziert Sie eine ausgeprägte Führungskompetenz, die Sie in der erfolgreichen Leitung von Vertriebsseinheiten einer Sparkasse oder eines vergleichbaren Kreditinstitutes unter Beweis gestellt haben. Als konsequente Führungskraft mit ausgeprägter Motivations- und Kooperationsfähigkeit überzeugen Sie auch durch eine proaktive und strukturierte Arbeitsweise sowie spürbares Vertriebsnaturell. Mit kommunikativem Geschick vermögen Sie in der Wahrnehmung Ihrer repräsentativen Aufgaben zu überzeugen und der Sparkasse im öffentlichen Leben der Region ein Gesicht zu geben.

Ihre Bewerbung. Wenn wir Ihr Interesse an dieser exponierten Position geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Hinweisen zu Ihren Gehaltsvorstellungen sowie Ihrer Verfügbarkeit unter Angabe der Kennziffer DSZ Vd0647 zu. Für Vorabinformationen stehen Ihnen Frau Gabriele Will (Tel. 040 369853-60) bzw. Herr Dr. Dieter Hasselmann (Tel. 040 369853-30) gern zur Verfügung. Vertraulichkeit und die konsequente Beachtung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.